

Tips Financieel beleid

Inkomsten

Vergroten van inkomsten is vaak minder eenvoudig dan besparen op uitgaven, maar uiteindelijk wel de manier om als vereniging door te groeien.

Verkoop kantine

Door gerichte aandacht voor assortiment, sfeer in de kantine, prijsstelling, wensen van de bezoekers en het organiseren van speciale clubactiviteiten kan hier vaak een impuls aan worden gegeven.

Belangrijk aandachtspunt is het beheer van de inkomsten in de kantine. Vertrouwen is belangrijk, maar ook een zekere controle is noodzakelijk.

Beperk zoveel mogelijk de gratis consumpties en wanneer onvermijdelijk: belast deze door aan de commissie die verantwoordelijk is voor de activiteit waarvoor de consumpties bedoeld zijn.

Contributies

De simpelste wijze van vergroten van inkomsten is de verhoging van contributies. Dat moet uiteraard via de Algemene Leden Vergadering. Heeft uw vereniging een vaste jaarlijkse verhoging gekoppeld aan het consumentenprijsindexcijfer (CPI)? Voor 2002 was dit: 3,5% (bron: CBS).

Natuurlijk speelt in het afwegen van een eventuele contributieverhoging mee welke contributiebedragen door andere verenigingen in uw omgeving worden gevraagd. Heeft u daar inzicht in?

Interessant is om te weten hoeveel sporters bereid zijn om (meer) te betalen.

Een andere (en heel logische) mogelijkheid om de contributie-inkomsten te vergroten is natuurlijk het vergroten van het aantal leden. Denk hierbij niet alleen aan het werven van nieuwe leden, maar ook aan het beperken van het ledenverlies. Het aardige van vergroten van je ledental is dat dit bovendien doorwerkt in andere inkomstenbronnen, zoals kantineomzet.

Acties

Verenigingen zijn creatief in het bedenken van acties en mobiliseren van hun leden. Toch kent dit

grenzen. Koppel daarom een concreet doel aan een actie en beperk het aantal tot enkele initiatieven die aanspreken en liefst structureel tot extra inkomsten leiden. Kijk op www.steunjeclub.nl.

Een creatief concept is bedacht door de stichting SteunJeClub. Clubleden leveren een vrije dag bij hun werkgever in en verdienen zo extra geld voor hun vereniging. Of doen op die dag een klus voor hun club. Dit najaar loopt een pilot. Kijk voor meer info op www.steunjeclub.nl.

Uitgaven

Besparen op uitgaven is de snelste en (meestal) eenvoudigste manier om de vereniging financieel gezonder te maken. Besparen begint met beheersen. Bestaan er binnen uw vereniging duidelijke afspraken over wie uitgaven mag doen? Is dit gekoppeld aan taakstellende budgetten? Volgt de penningmeester de ontwikkelingen gedurende het begrotingsjaar? Koppelt de penningmeester regelmatig terug naar het Dagelijks Bestuur? Behalve door een goed beheer, kan de vereniging ook besparen op individuele kostenposten.

Gas/Water/Licht

- bespaar door zuinig om te gaan met energie en water; met de NISB - ecokit.
- maak gebruik van speciale kortingen op energie. Inkoop kantine
- door centrale inkoop (bijvoorbeeld samen met andere verenigingen in uw regio) kun je betere prijsafspraken maken.
- Besparing is ook mogelijk door een goed voorraadbeheer; door de omzetsnelheid van alle producten in kaart te brengen, kun je wellicht met een kleinere voorraad uit. Tevens voorkom je hiermee het verouderen van etenswaren en daarmee uitval.

Inkoop materiaal

- door centrale inkoop (bijvoorbeeld samen met andere verenigingen in uw regio) kun je betere prijsafspraken maken.
- door een goed beheer van materiaal, is er minder sprake van verlies, diefstal of slijtage.

Tips Financieel beleid

- door het aanstellen van een beheerder met duidelijke verantwoordelijkheden en bevoegdheden kan vaak snel en zichtbaar resultaat geboekt worden.

Fondsen

Hoe kom ik als vereniging aan geld om mijn project te realiseren? Dat kunt u leren in een cursus die het VSBfonds heeft ontwikkeld. Steeds vaker moeten verenigingen actief op zoek naar nieuwe financieringsbronnen voor het ontwikkelen en uitvoeren van hun activiteiten.

De overheid trekt zich terug met als gevolg dat geldbronnen als fondsen, lokale bedrijven en particulieren benaderd moeten worden. Hoe u dit doet, kunt u leren op de cursus "Fondsaanvragen en sponsoring door vrijwilligers van het VSBfonds". Deze cursus wordt twee keer per jaar gegeven en is speciaal gericht op vrijwilligers van kleine non-profitinstellingen.

Vragen die aan de orde komen:

- hoe ziet een subsidieaanvraag eruit?
- hoe stel ik een begroting op?
- welke fondsen kan ik voor mijn project aanschrijven?
- hoe ga ik een persoonlijk gesprek aan met subsidiënten?
- hoe verloopt de procedure bij fondsen?
- waarom sponsoren bedrijven?
- wat kan ik bedrijven bieden?
- hoe onderhandel ik met bedrijven?
- hoe leg ik de gemaakte afspraken vast?

Meer weten over deze cursus en de mogelijkheden? Klik hier voor de site van het VSBfonds. Ga vervolgens naar 'Maak kennis met het VSBfonds', 'Hulp en info' en kies voor de Cursus Fondsenwerving.

Rabo VerenigingsPakket

Met het Rabo VerenigingsPakket komt de Rabobank tegemoet aan de (financiële) behoeften van niet-commerciële verenigingen en stichtingen. Het pakket bevat een aantal zakelijke diensten en producten, aangevuld met enkele -specifiek op de vereniging of stichting gerichte- faciliteiten. Voor

de samenstelling van het pakket heeft de Rabobank de ervaringen van bestuurders als leidraad genomen. Het Rabo VerenigingsPakket biedt gemak en overzicht op het gebied van betalen, sparen, verzekeren en financieren.

Het Rabo VerenigingsPakket bestaat uit de volgende verplichte onderdelen:

- Een rekening courant
- Gratis zakelijk Europas met pincode en Chipknip
- Rabofoon voor overboeken en actuele saldo-informatie via de telefoon en/of Rabo Internetbankieren of Rabo Telebankieren Extra om de bankzaken snel en efficiënt te regelen via de pc.

Aangevuld met:

- Gebruik van Rabo BedrijfsTeleRekening
- Demopakket PC-Leden (hulpmiddel voor professionele administratie)
- Afstortovereenkomst voor seal bags/ cassettes
- Betaalautomaat
- Afspraak voor verzekeringen

Wilt u meer weten over het Rabo VerenigingsPakket of wilt u een adviesgesprek aanvragen bij uw lokale Rabobank, [klik dan hier](#).